

DEMIMPEX Motors (www.demimpex-motors.com) est une société spécialisée dans la vente directe à l'exportation de véhicules neufs et de pièces de rechange en Afrique.

Area Sales Manager (vehicule department)
Passionné par le secteur automobile et par l'Afrique

Votre mission

- Gestion et développement d'un territoire commercial et d'un portefeuille de clients.
- Création et mise en place de plans d'actions (mailings, foires, missions économiques,..)
- Entretien et développement des contacts auprès des ambassades, consulats, chambre de commerce, etc.
- Accueil clientèle (Bruxelles et Anvers)
- Rédaction des offres & relance et suivi des propositions
- Finalisation des commandes en optimisant les marges et la rotation des stocks
- Clôture du dossier commercial & suivi du bon déroulement de la livraison
- Support d'autres membres de l'équipe lors de missions ou déplacements à l'étranger.

Votre profil

- De formation supérieure, de préférence à orientation commerciale
- Expérience réussie d'au moins 5 ans dans une fonction commerciale et/ou d'exportation dans le domaine de l'automobile
- Bilingue français et anglais, la connaissance d'autres langues (dont l'espagnol) sont des atouts.
- Maîtrise de MS office ainsi que des Incoterms.
- Mobile pour déplacements ponctuels à l'international
- Engagement, Performance, Intégrité et Travail d'Equipe font partie de vos valeurs clés

Adressez dès aujourd'hui votre lettre de motivation et curriculum vitae à Demimpex Motors, Rue Arthur Maes 100 à 1130 Haren, à l'attention de Olivia Gaw ou **envoyez** un e-mail à hr@demimpex-motors.com

N'oubliez pas de mentionner la référence DM/ASM VEH.

Consultez également notre site www.demimpex-motors.com